

APPEL A CANDIDATURE BUSINESS ENGINEER

ISAS SARL est une société qui exerce dans le secteur industriel et de l'infrastructure, principalement dans l'ingénierie, les services et la distribution en Automatismes, Electricité, Domotique, Instrumentation et système de supervision/SCADA.

Nos challenges actuels sont dans un premier temps, la concrétisation de nos activités B2B et dans un second temps, le développement de nos activités de communication.

Pour cette raison, ISAS SARL recrute un Business Engineer capable d'accompagner et de stimuler cette croissance via la définition et la mise en place des stratégies marketing.

NATURE DU POSTE

Définir et mettre en place des stratégies Marketing à court, moyen et long terme pour développer les produits d'ISAS et élargir le portefeuille client.

POSITIONNEMENT HIERARCHIQUE

Le business Engineer sera affecté au département Business, sous la supervision du Chef de ce département et participera aux activités de prospections, marketing et ventes.

DESCRIPTION DES TACHES ET RESPONSABILITES

Le Business Engineer aura pour principales tâches :

➤ **Sur le plan de l'activité commerciale :**

- Proposer un planning de prospection commerciale pour Douala
- Gérer et accroître le portefeuille client de Yaoundé et Douala
- Actualiser la base de données clients et prospects de Yaoundé et Douala
- Renseigner les clients sur les produits et services fournis par ISAS SARL
- Participer à la rédaction des offres commerciales
- Effectuer un benchmarking régulier
- Mettre à jour les tableaux statistiques de vente du matériel

➤ **Sur le plan de la communication :**

- Rédiger quotidiennement des messages de communication sur les réseaux sociaux
- Participer à l'organisation des événements
- Participer à la conception des supports de communication
- Participer aux campagnes de communication
- Rédiger les rapports événementiels
- Assurer la veille médiatique

Ce poste est basé à Douala et comprendra des déplacements fréquents au Cameroun, principalement à Douala et dans les régions du Centre et du Littoral.

PROFIL DU CANDIDAT :

➤ Formation

Formation en commerce ou marketing de niveau Bac +2 ou 3

Formation complémentaire en communication appréciée.

➤ Expérience

0 à 3 ans d'expérience dans des postes commerciaux B2B.

Une connaissance des secteurs de l'électricité serait un atout.

Le Commercial et Chargé de Communication :

- Maîtrise suffisamment les outils commerciaux et de communication pour élaborer les stratégies permettant d'atteindre les objectifs de son département.
- Prend une forte part aux activités de terrain
- Il organise son travail de manière autonome et assure un reporting permanent à ses responsables.

Compétences requises :

- Fortes compétences en gestion et développement d'un portefeuille client B2B
- Fortes compétences en communication commerciale
- Maîtrise du français et de l'anglais à l'écrit et à l'oral
- Très fortes capacités rédactionnelles, principalement en français
- Parfaite maîtrise de l'outil informatique

Qualités requises

- Excellentes capacités de présentation orale et écrite
- Rigueur, autonomie, organisation et grande ponctualité
- Sens des relations humaines, écoute, diplomatie et humilité
- Sens de l'initiative et force de proposition
- Capacités d'analyse et de synthèse
- Intégrité

CONDITIONS

- Contrat à durée indéterminée avec période probatoire de 3 mois renouvelable 1 fois.
- Gratification de fin d'année selon les résultats et performances individuelles et collectives

DOSSIER DE CANDIDATURE EN FORMAT PDF, EN FRANÇAIS OU ANGLAIS

- CV (nommé avec le nom du candidat suivi du type de document, ex : NOM Prénom-CV)
- Lettre de motivation (nommé : NOM Prénom-LM)
- Copie des diplômes à partir du baccalauréat (nommé : NOM Prénom-Baccalauréat, etc.)

NB : Un dossier incomplet ou comportant des pièces mal nommées ne sera pas examiné.

Le dossier de candidature est à adresser par e-mail à :

recruitment@isas-saphiex.com avec en objet : « Recrutement Business Engineer »

Clôture des candidatures : 12/04/2020

Prise de fonction : 15/04/2020